



GESTALTEN SIE MIT UNS DIE ZUKUNFT

Seit der Gründung im Jahr 2001 optimieren wir Geschäftsprozesse für unsere Kunden in Lager, Produktion, Vertrieb und Service. Wir bieten Softwarelösungen für mobile Geräte – „ready-to-use“ oder als maßgeschneidertes Paket mit professionellem Projektmanagement. Zu unseren Kunden zählen Unternehmen aus dem Mittelstand und große Konzerne mit Niederlassungen in ganz Europa, denen wir auch im Ausland zur Seite stehen. Innovationskraft und Flexibilität sind unseren Kunden wichtig – vor allem aber die Tatsache, dass der Kundennutzen bei uns immer an erster Stelle steht. Ohne Kompromisse.

Zum Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

JUNIOR SALES MANAGER (M/W)

FÜR UNSERE UNTERNEHMENSZENTRALE IN SULZBACH / MURR

Ihre Aufgaben:

Als Junior Sales Manager (m/w) akquirieren Sie eigenständig Neukunden im Mittelstand und Großunternehmensumfeld und tragen so entscheidend zum weiteren Umsatzwachstum des Unternehmens bei. Dazu qualifizieren Sie Leads und betreuen Vertriebsprojekte von der Umsetzung über die Erstellung der Angebote bis hin zum sicheren Abschluss. Dabei nehmen Sie Termine vor Ort wahr um unsere mobilen Softwarelösungen sicher und kompetent zu präsentieren, und diese im Blick auf Kundennutzen zu positionieren. Die Vorqualifikation und Terminvereinbarung per Telefon gehören ebenso zu Ihrem Aufgabenbereich. Neben der Gewinnung von Neukunden sind Sie auch für die Betreuung unserer Bestandskunden zuständig.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erste Erfahrungen im Außendienst bzw. Kaltakquise, idealerweise im IT-Umfeld
- Idealerweise Kenntnisse über Geschäftsprozesse und ERP-Systeme
- Sicheres und professionelles Auftreten beim Kunden, starke Lösungsorientierung
- Überzeugungs- und Argumentationsgeschick
- Verhandlungs- und Abschlussstärke
- Ehrgeiz, Wille zum Erfolg und Freude am Verkauf
- Soziale Kompetenz, Teamgeist und Kontaktfreudigkeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Angebot:

Neben überzeugenden Produkten und spannenden Aufgaben in einem großen Markt bieten wir Ihnen die Möglichkeit, an der Unternehmensentwicklung aktiv mitzuwirken und Ihre Zukunft mit uns gemeinsam zu gestalten. Ihr persönliches und fachliches Wachstum wird dabei durch attraktive Weiterbildungsangebote begleitet.

Wir suchen dynamische und erfolgsorientierte Persönlichkeiten, die unsere Begeisterung für Innovation und Fortschritt teilen und ihre Ideen mit uns verwirklichen wollen. Ein inspirierendes Arbeitsumfeld, vielversprechende Aufstiegschancen, flache Hierarchien und ein hochmotiviertes dynamisches Team warten auf Sie!

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des möglichen Eintrittstermins per Email (bitte als PDF-Dokument) an: karriere@l-mobile.com

Oder per Post an:

L-mobile solutions GmbH & Co. KG
Frau Svetlana Rose
Gartenstraße 51
D-71560 Sulzbach / Murr
Tel.: +49 7193 93 12 0

